

## Angebot

### Markteintritt Brasilien - Öl & Gas Sektor

Das Markteintrittspaket Öl & Gas ist einer der zentralen Dienstleistungen der AHK Rio de Janeiro, um Sie als Firma bei der Erschließung des Öl- & Gassektors in Brasilien zu unterstützen.

Wir begleiten Sie dabei von der ersten Einschätzung Ihrer Marktchancen über eine individuelle Kontaktvermittlung bis zur Organisation und Betreuung während Ihrer Geschäftsabwicklung vor Ort. Selbstverständlich wird Ihr gesamter Auftrag in allen Schritten von der AHK Rio de Janeiro koordiniert, die Ihnen als Ansprechpartner jederzeit zur Verfügung steht.

Das Markteintrittspaket Öl & Gas setzt sich aus folgenden Schritten zusammen:

#### 1. Einschätzung der Markteintrittsmöglichkeiten/Pre-Market Check

Auf Ihre Anfrage hin erstellen wir für Sie eine umfassende, auf Ihre Wünsche und Anforderungen abgestimmte Marktstudie. Diese enthält ausführliche und aktuelle Informationen u.a. über die Wirtschaftsperspektiven, Marktvolumen, Wachstumschancen, Wettbewerbssituation und eine detaillierte Einschätzung der Markteinstiegschancen für Ihr Unternehmen (weitere Aspekte können bei Bedarf ergänzt werden). Damit haben Sie eine solide Grundlage, um Ihr Geschäftsvorhaben in Brasilien in die Wege zu leiten.

##### 1.1 Potenzialanalyse Petrobras

Im Rahmen des Pre-Market Checks kann, bei Bedarf, ein spezieller Fokus auf Kontakte mit Petrobras gelegt werden. Die auf Petrobras abgestimmte Potenzialanalyse zeigt Ihnen Ihre Möglichkeiten, inwieweit Sie mit dem Marktführer zusammenarbeiten können. Gleichzeitig haben Sie die Option, Ihre Produkte und Dienstleistungen im „Petrobras-Forum“ zu präsentieren. Auch hier bestimmt eine detaillierte Beschreibung Ihrer Kooperationsvorstellungen ganz wesentlich den Erfolg der Recherchen und Geschäftspartnersuche. Wir werden Ihre Anfrage an unsere - speziell für Ihr Anliegen - ausgewählten Kontakte bei Petrobras zur Auswertung vorlegen und den Status Ihrer Anfrage regelmäßig erfassen und informieren.



## 2. Individuelle Geschäftspartnervermittlung

Im Fall einer positiven Einschätzung Ihrer Markteintrittschancen suchen wir nach geeigneten Geschäftspartnern, die Ihrem Angebot entsprechen und Potential zur Etablierung auf dem brasilianischen Markt für Ihr Unternehmen bieten, z. B. in Form eines Joint-Ventures. Dabei gehen wir in folgenden Schritten vor:

- **Geschäftspartneridentifizierung:** Auf der Basis des von Ihnen angelegten Profils identifizieren wir Unternehmen Ihrer Zielgruppe. Dazu erstellen wir eine auf Ihre Anforderungen zugeschnittene Datenbank. Hierfür wird jedes Unternehmen im Vorfeld telefonisch kontaktiert, die Kommunikationsdaten des Unternehmens erfasst und die Kontaktpersonen (Entscheidungsträger) identifiziert.
- **Kontaktaufnahme mit Multiplikatoren:** Wir nehmen zusätzlich Kontakt mit Multiplikatoren (Verbände, Institutionen u.a.) auf, um von Ihrer unterstützenden Wirkung bei der Ansprache der eigentlichen Zielgruppe zu profitieren und eine größere Anzahl potentieller Partner für Sie zu ermitteln.
- **Erstellung und Versand schriftlicher Informationen:** Auf der Grundlage Ihrer Angaben zur gesuchten Firma erstellen wir ein informatives Anschreiben bezüglich der Geschäftspartnersuche. Dies wird an die zuvor recherchierten Kontaktpersonen der Unternehmen versandt und spricht die Entscheidungsträger direkt an.
- **Reaktion und Follow-Up:** Anschließend versenden wir an die Unternehmen, welche sich an weiteren Geschäftsbeziehungen mit Ihrer Firma interessiert zeigen, einen von uns erstellten Fragebogen zur Erfassung der Firmenprofile. Bei den Firmen, welche sich daraufhin nicht zurückmelden und uns den ausgefüllten Fragebogen nicht zusenden, wird telefonisch nachgefragt.

## 3. Aufnahme der Geschäftsbeziehungen

Wir unterstützen Sie gerne bei der Kommunikation mit Ihren brasilianischen Geschäftspartnern und arrangieren ein erstes Zusammentreffen. Zu diesem Zweck organisieren wir für Sie einen Besuch vor Ort, bei dem Sie die Verantwortlichen der für Sie identifizierten Firmen kennenlernen, Firmenbesuche durchführen und gemeinsam die nächsten Schritte vereinbaren können.

Damit Sie sich auf Ihre geschäftlichen Belange konzentrieren können, bieten wir Ihnen die professionelle Betreuung von einem deutschsprachigen Mitarbeiter der AHK an. Desweiteren kümmern wir uns um Ihre Firmentermine, Transport sowie die Buchung von Flügen, Hotels und Dolmetscher.



#### 4. Messen

Die Teilnahmen an Fachmessen und -kongressen wie der Rio Oil & Gas, Brasil Offshore oder der OTC Brasil sind immer eine gute Möglichkeit, die Präsenz der eigenen Marke auf dem brasilianischen Markt zu stärken und gleichzeitig neue Geschäftspartner und Kunden zu akquirieren. Neben der direkten Teilnahme mit einem eigenen Stand an unserem German Pavillon unterstützen wir Sie auch gerne, wenn Sie „nur“ als Besucher anreisen. Dabei kümmern wir uns sowohl um die Logistik ihres Aufenthaltes (Unterkunft, Transfers, Freizeitgestaltung, ggf. Dolmetscher), als auch um die Terminplanung. Dazu gehört u.a. die Kontaktaufnahme zu Ihren (möglichen) Geschäftspartnern/Kunden sowie die Terminvereinbarung. Dabei sind wir nicht nur auf Rio de Janeiro beschränkt, sondern wir können Sie brasilienweit unterstützen.

Für weitere Fragen können Sie sich gerne an unsere Ansprechpartnerin wenden:



**Loana von Gaevernitz Lima**

Abteilungsleiterin Außenwirtschaft und Oil & Gas

Deutsch-Brasilianische Industrie- und Handelskammer Rio de Janeiro

+55 21 2224 2123 / 113 / E-mail: [loana@ahk.com.br](mailto:loana@ahk.com.br)

Internet: [brasilien.rio.ahk.de](http://brasilien.rio.ahk.de)



